

Wir sind ein junges schnellwachsendes Unternehmen mit Sitz in 6833 Klaus. Zu unserer Kernkompetenz gehören diverse Dienstleistungen im Online-Bereich (Webseiten, Webshops, Internet-Marketing, etc.), die Entwicklung und Begleitung neugegründeter Unternehmen in Marketingtätigkeiten sowie die Entwicklung individueller Softwarelösungen für Businesskunden. Wir arbeiten ausschließlich national und international mit Geschäftskunden zusammen und verhelfen zum digitalen Erfolg.

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung eine/n

Vertriebsaußendienst / KundenmanagerIn

für unser gehobenes Klientel in Vorarlberg, Tirol & Salzburg – Vollzeit (38,5h) in 6833 Klaus

Deine Aufgabe:

- Vertrieb und Verkauf unserer Produkte in gehobener Kundenzielgruppe (Webseiten, Webshops, etc.)
- Neukundenakquise in gehobener Kundenzielgruppe (Hotels, Restaurants, Autohäuser, Mode, etc.)
- Planung und Unterstützung diverser Kundenprojekte vor Ort
- Bestandskunden langfristig binden

Unsere Anforderungen:

- Du solltest auf jeden Fall Erfahrung im Kaltvertrieb besitzen oder ein gutes Geschäftsnetzwerk mitbringen
- Nerven und Durchhaltevermögen zeigen
- Zielorientiert arbeiten und einen Lernwillen mitbringen
- Selbständig und organisiert sein
- Den Umgang mit Menschen mögen
- Idealerweise kommst Du aus der Gastro-, Hotellerie-, Internet-, Marketing- oder IT-Branche
- Du könntest bereits Erfahrungen mit gehobenen Kunden oder im Luxussegment sammeln
- Bereit sein, manchmal auch am Wochenende Kundenbeziehungen zu pflegen

Wir bieten Dir:

- Einen soliden und eleganten Dienstwagen, auch zur Privatnutzung
- Eine Firmen-Notebook sowie ein Firmen-Smartphone, ebenfalls zur Privatnutzung
- Homeoffice und / oder ein sonniges Büro mit bester Versorgung und Infrastruktur
- Unbegrenzttes Einkommen / Attraktives Vergütungssystem
- Flexible Zeiteinteilung

Es gibt viele Gründe, die dafürsprechen, bei uns anzufangen. Alles weitere erfährst Du am besten bei Deinem Bewerbungsgespräch!

Das Einstiegsgehalt liegt für diese Position bei mindestens € 2.300 brutto / Monat zzgl. Provisionen. Eine deutliche Überzahlung ist vorgesehen und orientiert sich je nach Qualifikation und Berufserfahrung.

Deine Bewerbung schickst Du am besten per E-Mail an Herrn Manuel Radenkovic (hrpartner@behires.com)

Behires Digital Österreich

Trietstraße 17

A-6833 Klaus

Telefon: +43-5523-20914

E-Mail: office@behires.com

www.behires.com